

- JEPX便り
- 2 変わる市場構造と相場観
- インタビュー
- 4 **村井 健二氏**
[東急パワーサプライ社長]
沿線切り替え率は1割
電気は「永久事業」だ
- ニュース&トレンド
- 6 託送料金に見る東ガス・大ガスの戦略
- 7 需給管理者を悩ます新インバランス
- 8 請求遅れ、7月の遅延率は改善傾向
- 8 ポケモンGO、対応に走った大手電力
- 9 みやまSEと東京都、再エネ融通を開始
- 9 DBJの再エネファンド、R&Iが格付け
- 消費者がつまづく 素朴なギモン 第4回
- 10 スマートメーターって何ですか？
- Next Report
- 11 **制度設計で都市ガス大手は大敗**
首都圏に見るガス攻防
- 電力ビジネス基礎講座
- 17 電力売買契約の法的処理
過去事例の検証で
契約トラブル回避
- 法律・制度 Q&A 第12回
- 19 返品できない電気、
契約解釈のあり方は？
- 戦略研究
- 20 坊っちゃん電力
オール電化プランで狙う
太陽光パネル事業との共存共栄
- 海外ビジネス最前線
- 22 米国のCCA
再エネの新小売りモデルが成長
既存大手電力の送配電網を活用
- 競争に勝つIT戦略
- 24 共同利用型ITシステム
電力ITもシェアリング志向で
地域密着型・新電力がスクラム
- 稼ぐ技術
- 26 気象情報サービス(風力発電編)
風況予測の難しさが日本の難点
統計モデルを観測値で補正
- マーケット考察
- 28 国内スマートグリッド最新事情
自由化で目的が変化
鍵握るVPPとDR
- エネルギー教養学
- 30 電力自由化の本質(後編)
電気事業は激変？
分散モデル台頭か
- エネルギー経営史
- 32 石油事業史(前編)
強い上流企業の不在
出光統合には合理性
- 34 ニュースクリップ
- 36 カレンダー