

JEPX便り

- 2 “重力”は天気か景気か

インタビュー

- 4 小早川 智明 氏

[東京電力 常務執行役
カスタマーサービス・
カンパニー・プレジデント]

東京ガスとの一騎打ち 価格競争にも対抗する

ニュース&トレンド

- 6 東京ガス、ライフバルで地上戦の号砲
- 7 FIT買取価格、「トップランナー」で抑制
- 8 悩めるKDDI、鼻息荒いISP事業者
- 9 小売事業者に供給約款の関門
- 10 計画値で混乱、新制度を決めるのは誰？
- 11 パナソニックが描くFIT後の住宅戦略
- 11 クーリングオフ“想定外”の波紋
- 12 東電が「やまなしパワー」で見せた本気
- 12 英政権、再エネ推進に急ブレーキ

法律・制度 Q&A 第3回

- 13 FIT電気の買取義務者変更
買取価格は市場価格へ

Next Report

- 14 第1回 全国事業所・電力需要調査
低圧は啓発営業が効く

勝者への方程式

- 20 昭和シェル石油
自由化前に大型火力が稼働
強い電源しか要らない

海外ビジネス最前線

- 22 米国のシステムマネージドサービス
GEなどがスマグリサービスを代行
中小電力・ガス向けにAMI構築

稼ぐ技術

- 24 大容量フィルムコンデンサー
洋上風力で活用進む
高圧直流送電で威力発揮

ITツール徹底ガイド

- 26 広域機関の連携テスト
ITシステムの整備が大詰め
新電力にもくすぶる混乱の火種

電力ビジネス基礎講座 第11回

- 28 託送業務の攻略(前編)
系統は共用設備
運用ルールを理解

マーケット考察

- 30 FIT見直しの影響
再エネ新電力の
成立に漂う暗雲

エネルギー教養学

- 32 気候変動への新たなアプローチ
COP21が迫る
政策の岐路

- 34 ニュースクリップ

- 36 カレンダー