

JEPX便り

- 2 節目を迎えた電力市場

インタビュー

- 4 **渡邊 博氏**
[イーレックス社長]
**儲かる顧客に集中する
販売は米企業やLPGと連携**

ニュース&トレンド

- 6 [第1回 需要家調査 速報]
低圧需要家は料金動向を見極める
- 7 経産省、太陽光の「滞留案件」解消に本腰
- 8 ガス改革は保安義務や同時同量が焦点
- 9 東北電と中部電、優良顧客に先手営業
- 10 意外に広い変動電源増大の影響
- 11 英ナショナルグリッドCEOが激白
- 11 4社を登録したイーレックスの狙い
- 12 東電の提携決着で広がるセット販売
- 12 切り替え層の支払いは？ 情報集めるエネチェンジ
- 12 鬼怒川の堤防越水、事業者・国交省の責任は？

法律・制度 Q&A 第2回

- 13 **電力小売りのビジネスモデル
自社名義の販売も可能に**

Next Report

- 14 **新電力が頼るバイオマス発電
5つの誤解と真実**

勝者への方程式

- 20 洸陽電機
**突破力で技術の幅を拡大
東電の技術陣も引き込む**

海外ビジネス最前線

- 22 設備稼働のモニタリング
**第三者が電磁波や赤外線で監視
電力・ガス設備の稼働を市場に伝達**

稼ぐ技術

- 24 機器間通信規格Wi-SUN(ワイサン)
**東電がスマートメーターに採用
家電制御などへも拡大目指す**

ITツール徹底ガイド

- 26 ETRMシステム
**欧米で活用進む「稼ぐIT」
リスクを把握し収益を最大化**

電力ビジネス基礎講座 第10回

- 28 自社発電所の建設(後編)
**発電事業の成功は
試運転の詰め次第**

マーケット考察

- 30 規制緩和と企業行動
**日本でも大規模な
業界再編が到来か**

エネルギー教養学

- 32 エネルギー利用の効率化
**もう1つの燃料資源
安全保障にも効果大**

- 34 ニュースクリップ / 36 カレンダー